



Créée en 2007, notre PME de plus de 50 salariés, conçoit et fabrique des panneaux en brique, pierre et béton pour la rénovation et l'isolation extérieure des façades.

Nous commercialisons des produits innovants en B to B et proposons un large choix de références (+250 références). Notre expertise et nos produits qualitatifs nous ont permis d'asseoir notre notoriété et de connaître une forte croissance !

Dans le cadre du développement de notre activité, nous renforçons notre équipe commerciale et recherchons :

UN INGENIEUR COMMERCIAL / PRESCRIPTEUR (H/F)

CDI – Secteur Normandie - Picardie – Home Office

Rattaché au Directeur des Ventes, vous développez et optimisez votre portefeuille de clients professionnels au sein des régions Normandie et Picardie.

A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Assurer les RDV clients et le suivi des affaires en cours de réalisation
- Identifier les futurs projets afin de poursuivre le développement de l'activité sur ce secteur à fort potentiel (environ 30 actuellement avec un objectif de 100 à n+2)
- Optimiser et enrichir le réseau de prescripteurs (Maîtres d'œuvre, Maîtres d'ouvrage, architectes, Bureaux d'études et Bureaux de contrôle...) et de clients (entreprises générales, sous-traitants, façadiers...)
- Transmettre les informations au Bureau d'études interne pour la réalisation des offres de prix
- Négocier les affaires afin d'obtenir la commande pour la réalisation du chantier dans le respect de la politique commerciale
- Effectuer les visites de chantier
- Suivre les délais de livraison en lien avec les services ADV et Production
- Gérer les réclamations clients, le cas échéant
- Dans le cadre d'un reporting régulier auprès de sa hiérarchie, renseigner le CRM et assurer le suivi administratif

➤ **PROFIL RECHERCHE :** De formation supérieure technique ou commerciale, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle d'au moins 3 ans dans le secteur des matériaux de façade, qui vous confère de solides compétences techniques.

Vous avez une bonne connaissance de la réglementation en vigueur relative aux matériaux d'isolation extérieure.

Ténacité, rigueur, sens du service client, autonomie, goût du challenge sont indispensables pour réussir à ce poste !

- ✓ **Type de contrat :** CDI
- ✓ **Statut :** Cadre

- ✓ **Rémunération annuelle proposée** : 35 à 40 k€ fixe + Variable 15-20 k€ non plafonné
+ Véhicule de fonction + Tel/PC – SELON PROFIL
- ✓ **Démarrage** dès que possible